

## **التسويق الداخلي لمحصول السمسم في مصر.**

**د/ شهناز عيد محمود موسى<sup>(1)</sup>**

### **الملخص والتوصيات والنتائج**

يعتبر محصول السمسم من أهم المحاصيل الزيتية في مصر، وتوجد زراعته في الأراضي الصفراء الخفيفة والثقيلة حديثة الإصلاح، وتقدر نسبة الزيت في بذور السمسم ما بين 55-60%， والبروتين ما بين 15-25%， كما تتميز قشرة البذرة للسمسم بإرتفاع نسبة الألياف الخام والمواد المعدنية والكالسيوم وحمض الأكساليك بها . وتقدر المساحة المزروعة بالسمسم بنحو 70.2 ألف فدان تمثل نحو 99.1% من جملة المساحة المزروعة بالمحاصيل الزيتية في مصر ، كما يقدر إنتاجه بنحو 37 ألف طن يمثل نحو 6.5% من جملة إنتاج المحاصيل الزيتية وذلك في متوسط الفترة (2001-2003)، وتعتبر الكفاءة التسويقية لمحصول السمسم منخفضة نسبياً حيث لم ت تعد 31% في السنوات الأخيرة .

وعلى الرغم من أهمية محصول السمسم في المساهمة في إنتاج الزيوت النباتية التي تدخل في العديد من الصناعات الغذائية في مصر ، إلا أن إنتاجه ما زال أقل من الاحتياجات الاستهلاكية منه- مما يتربّط عليه وجود فجوة بين الإنتاج و الاستهلاك بلغت نحو 75.3 ألف طن عام 2003 يتم التغلب عليها عن طريق الإستيراد من الخارج لكل من بذور السمسم، وزيت السمسم ، هذا بالإضافة إلى انخفاض الكفاءة التسويقية للمحصول وارتفاع الهوامش التسويقية و التي بلغت نحو 533 جنيه للإربد عام 2003 – لذا فإن المشكلة البحثية تتركز في ارتفاع الهوامش التسويقية وانخفاض الكفاءة التسويقية لمحصول السمسم .

لذا يستهدف هذا البحث دراسة اقتصاديات التسويق الداخلي لمحصول السمسم في مصر ، والوقوف على الوضع الراهن له ، ومحاولة وضع بعض المقترنات التي تؤدي إلى رفع الكفاءة التسويقية للمحصول .

وقد تم استخدام كل من الطريقة الوصفية والطريقة الكمية لتحليل البيانات مثل الاتجاه الزمني العام وتقدير دالة الطلب لمحصول السمسم ، بالإضافة إلى تقدير الهوامش التسويقية ونصيب المزارع والوسطاء من سعر التجزئة وكذا تقدير الكفاءة التسويقية للمحصول .

وتم الحصول على البيانات من المصادر المختلفة مثل قطاع الشئون الاقتصادية بوزارة الزراعة، وزارة التموين والتجارة الداخلية ، الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، بالإضافة إلى بعض الأبحاث والرسائل العلمية المتعلقة بموضوع البحث .

<sup>(1)</sup> مدرس الاقتصاد الزراعي – كلية الزراعة- جامعة الـ

وقد اظهرت نتائج البحث ما يلي:-

1. تزايد المساحة المزروعة بالسمسم في مصر خلال الفترة 1985 – 2003 بنسبة 226.8% وبلغت حدها القصوى عام 1996 حيث قدرت بنحو 75.1 الف فدان وتبين من معادله الاتجاه العام ان معدل الزيادة السنوي معنوي وبلغ 3.18 الف فدان.
2. تزايد الانتاجية الفدانية للسمسم في مصر خلال فترة الدراسة بنسبة 31.1% وتبين من معادله الاتجاه العام ان معدل الزيادة السنوي معنوي ويقدر بنحو 0.03 ارب.
3. تزايد الانتاج الكلى من السمسم في مصر خلال فترة الدراسة بنسبة 330% وبمعدل سنوي معنوي بلغ نحو 13.11 الف ارب.
4. تزايد التكاليف الانتاجية الفدانية لمحصول السمسم بالاسعار الجارية خلال الفترة 1985 – 2003 وبمعدل سنوي معنوي قدره 53.86 جنيه نتيجة ارتفاع اسعار مستلزمات الانتاج مثل الاسمدة والمبادات والتقاوي و اجور العمال وايجار الارض الزراعيه, الا ان هذه التكاليف انخفضت بالاسعار الحقيقية خلال الفترة موضع الدراسة وبمعدل سنوي معنوي بلغ نحو 3.45 جنيه سنوياً.
5. تزايد تكاليف الانتاج للارب من محصول السمسم بالاسعار الجارية خلال الفترة 1985 – 2003 بمعدل سنوي معنوي بلغ نحو 12.34 جنيه بينما انخفضت هذه التكاليف بالاسعار الحقيقية وبمعدل سنوي معنوي قدره 0.84 جنيه.
6. تزايد الاستهلاك القومى من السمسم خلال فترة الدراسة وبمعدل سنوي معنوي احصائى بلغ نحو 4.96 الف طن كما تزايد متوسط الاستهلاك الفردى من السمسم خلال نفس الفترة وبمعدل سنوى معنوي قدره 0.06 كجم. واستنتاج البحث ايضاً زيادة حجم الفجوة بين انتاج السمسم واستهلاكه في مصر خلال الفترة 1985 – 2003 بمعدل سنوي معنوي احصائى بلغ نحو 3.25 الف طن. الا ان معدل الاكتفاء الذاتي من السمسم في مصر خلال فترة الدراسة انخفض بمعدل سنوي بلغ 1.3 الف طن الا ان هذا الانخفاض كان غير معنوي احصائياً و معامل التحديد كان ضعيف مما يعني ان معدل الاكتفاء الذاتي يتسم بالثبات النسبي حول متوسطه الحسابي خلال فترة الدراسة والبالغ نحو 52.82%.
7. تم تقدير دالة الطلب لمحصول السمسم في مصر واوضحت النتائج وجود علاقه عكسيه منطقية اقتصاديًّا و معنوية احصائيًّا بين كمية الاستهلاك القومى من السمسم و متوسط سعرطن بالاسعار الحقيقية.
8. لدراسة الكفاءه التسويقية قدر تطور اسعار السمسم في المراحل التسويقية المختلفه وتبين تزايد سعر الجمله للارب من السمسم بمعدل سنوي معنوي احصائي 36.5 جنيه,

التجزئه للاردب من السمسم بمعدل معنوي مقداره 50.7 جنيه خلال فتره الدراسه ( 1985 - 2003 ) .

9. قدرت الهوامش التسويقيه ونصيب المزارع والوسطاء لمحصول السمسم وتبين زياده الهوامش التسويقيه بصوره كبيره ويرجع ذلك لارتفاع سعر التجزئه للسمسم بتصوره ملحوظه بنسبة 517% عن سنه الاساس 1985 في حين لم يرتفع السعر المزرعي بنفس القرر وبالتالي انخفض نصيب المزارع من سعر النجزئه ووصل الى 46.31% في عام 2003 كما استنتج البحث ان نصيب تاجر الجمله من الجنبيه الذي يدفعه المستهلك لشراء السمسم بلغ حده الادنى بنسبه 12% عام 1991 وحده الاقصى بنسبه 39% عام 1998 بينما نصيب تاجر التجزئه بلغ حده الادنى بنسبه 9.6% عام 1998 وحده الاقصى بنسبه 29.9% عام 1991 .

10. واوضح البحث ان الكفاءه التسويقيه لمحصول السمسم انخفضت عن 50% في جميع سنوات الدراسه مما يعني ان التكاليف التسويقيه كانت تزيد عن التكاليف الإنتاجيه طوال فتره الدراسه . وقد تراوحت الكفاءة التسويقيه بين حد أدنى بلغ 27.65% في عام 1987 ، في حين كان حدتها الأعلى في عام 1986 بنحو 46.53% وفي عام 2003 بلغت الكفاءة التسويقيه لمحصول السمسم نحو 30.62% .

وأخيرا يوصى البحث بما يلى :-

1. العمل على التوسيع الأفقي للسمسم فى الأراضي الجديدة ، حيث تجود زراعته فى الأراضى حديثة الاستصلاح كذلك التوسيع الرأسى عن طريق زيادة استباط أصناف عالية الإنتاجية ومقاومة للأمراض وخاصة مرض الذبول وتعفن الجذور و الذى أدى إلى تذبذب الإنتاجية الفدانية فى السنوات الأخيرة .

2. الاهتمام بالعمليات التسويقية للمحصول لخفض نسبة الفاقد و التى تصل إلى أكثر من 8% وذلك للاستفادة بأكبر قدر من المحصول .

3. محاولة خفض التكاليف التسويقية و التى تزيد عن التكاليف الإنتاجية فى معظم السنوات دون مبرر وذلك حتى يمكن الوصول بالكفاءة التسوية .