



برنامج ونظام التدريب الميداني

قسم الدراسات السياحية كلية السياحة والفنادق جامعة الفيوم ۲۰۲۳–۲۰۲۲

لجنة الاعداد والمراجعة:

-أ.د/ محمد عبد الوهاب مرسى رئيساً

أ.د/ نانسى محمدفوزى عضواً

-د/ مروة سيد وهبة عضواً





برنامج ونظام التدريب الميداني قسم الدر اسات السياحية

- ١. توصيف التدريب الميداني لقسم الدراسات السياحية.
 - ٢. اليات التنفيذ.
 - ٣. آليات المتابعة.
 - ٤. متابعة التدريب الميداني.
 - ٥. تقييم الطلاب.





١. توصيف التدريب الميداني لقسم الدراسات السياحية:

طبقاً للائحة العامة للكلية ولائحة قسم الدراسات السياحية يكلف الطالب الملتحق ببرنامج ادارة الاعمال في السياحة بالتدريب الميداني موزعة على اربعة فصول دراسية

موزعة على النحو التالي:

المستوى – الفصل الدراسي	اسم المقرر
المستوى الثاني- الفصل الدراسي الأول	تدریب میدانی (۱)
المستوى الثاني - الفصل الدراسي الثاني	تدریب میدانی (۲)
المستوى الثالث- الفصل الدراسي الأول	تدریب میدانی (۳)
المستوى الثالث- الفصل الدراسي الثاني	تدریب میدانی (٤)

يوجد توصيف للتدريب الميدانى (مرفق ١، ٢، ٣، ٤) موضحا بها المهارات العملية والتطبيقية والسلوكية المطلوب تحققها وموزعة وفقاً لخطة تدريبية موزعة على الاسابيع التدريبية ويتم مراجعة التوصيف وتحديثه سنوياً وقد تم تم اعتماده في مجلس قسم الدراسات السياحية بتاريخ ٤ أكتوبر ٢٠٢٢

٢. الية التفيذ و المتابعة:

- ١. تحديد أماكن التدريب وفقا للأماكن.
- ٢. تحديد جدول الزيارات الميدانية وفقا للاماكن المتاحة للتدريب يتم اعتماده في مجلس القسم قبل بدء العام الدراسي (شهر أغطس).
 - ٣. يتم توزيع الطلاب في مجموعات بحد أدنى ٨ طلاب للمجموعة الواحدة يتم اعتماده
 في مجلس القسم.
- ٤. يتم تحديد الاشراف على المجموعات حيث يقوم أعضاء هيئة التدريس والهيئة المعاونة بالقسم بمتابعة والاشراف على المجموعات بتكليف من رئيس القسم بواقع عضو هيئة تدريس وعضو هيئة معاونة لكل مجموعة (يتم اعتماده في مجلس القسم قبل بدء العام الدراسي).

٣. أليات متابعة التدريب الميداني:





- 1. إخطار أعضاء هيئة التدريس والهيئة المعاونة بالطلاب المسئول عن متابعتهم أثناء فترة التدريب والخطة التدريبية والجدول الزمنى للتدريب قبل بدء العام الدراسي.
 - ٢. يلتزم عضو هيئة التدريس بتقديم تقرير متابعة اسبوعي (مرفق٥) يتضمن:
 - مدى إلتزام الطالب بالحضور.
 - ساعات التدريب الفعلية.
 - المشكلات التي تواجههم أثناء التدريب.
- ٣. يقدم عضو هيئة التدريس تقرير خاص بالمجموعة المسئول عن التدريب الميدانى
 الخاص بهم فى نهاية الفصل الدراسى.

٤. تقييم طلاب التدريب الميداني:

يتم احتساب درجات الطالب في المقرر وفقاً للجدول التالي:

أعمال	شفو <i>ي</i>	عملی / تطبیقی	تحريري	مجموع	المقرر
فصلية				الدرجات	
20	20	60	0	100	تدریب میدانی (۱)
20	20	60	0	100	تدریب میدانی (۲)
20	20	60	0	100	تدریب میدانی (۳)
20	20	60	0	100	تدریب میدانی (٤)

يتم تقييم الطالب وفقاً للجدول التالى:

الحد الأدني للنجاح	الحد الأقصي	
		أعمال فصلية (۲۰ درجة)
٥ درجات	۱۰ درجات	إستمارة تقييم الطالب (المشرف الخارجي)
٥ درجات	۱۰ درجات	استمارة تقييم الطالب (المشرف من الكلية)
۱۰ درجات	۲۰ درجة	شفوى
۳۰ درجة	٦٠ درجة	اختبار عملى/تطبيقى نهاية الفصل الدراسي





- -يتم تحديد لجان اختبار شفوى من قبل القسم.
- يتم تحديد موعد الاختبار الشفوى ضمن حداول الاختبارات الشفوية نهاية الفصل الدراسي.
 - يتم تحديد موعد الاختبار التطبيقي ضمن جداول الاختبارات التطبيقية/ العملية.
- يتم تشكيل لجان الاختبارات التطبيقية من قبل القسم مع امكانية الاستعانة بممتحنين خارجيين.
- يقدم الطالب تقرير شامل عما تم انجازة خلال فترة التدريب ويتم عمل عرض تقديمي بهدف قياس مردود التدريب على الطالب.
- قياس مهارات الطالب في الموضوعات التي تم التدريب عليها تطبيقيا (الأختبار العملي او التطبيقي).

(١) تقييم الطالب من قبل المشرف الخارجى:

- ١. يعتمد القسم العلمي استمارة لتقييم الطالب من قبل المشرف الخارجي، وأن تكون درجة استمارة التقييم ١٠ درجات. (مرفق ٦)
- يقوم المشرف على التدريب بتسليم المشرف الخارجي استمارة تقييم الطالب لاستيفائها.
 - ٣. يتم تقييم الطالب من المشرف الخارجي بعد انتهاء فترة التدريب.
 - ٤. يسلم المشرف الخارجي استمارة تقييم الطالب للمشرف على التدريب.

(٢) تقييم الطالب من قبل المشرف الداخلي:

يقوم عضو هيئة التدريس المشرف علي التدريب بتقديم تقرير مجمع عن الطلاب المشرف عليهم لرئيس قسم الدراسات السياحية، على أن يتضمن التقرير ما يلي (مرفق ٧):

- ١- أسماء الطلاب
 - ٧- المستوى .
- ٣- أسماء أماكن التدريب وعناوينها.
 - ٤ فترة التدريب لكل طالب.
- ٥- أهم المهام والمسئوليات التي تدرب عليها الطالب.
- ٦- الملاحظات عن عملية التدريب للطالب بصفة عامة.
 - ٧- يتم تقييم الطالب من ١٠ درجات.





(٣) الأختبار الشفوى للتدريب:

يقوم القسم العلمي بإجراء اختبار شفوى للطلاب المتدربين وذلك لتقييمهم، وذلك بتشكيل لجان من أعضاء هيئة التدريس بالقسم، علي أن تتضمن الأختبار الشفوى مجموعة من المعايير بإجمالي درجات ٢٠ درجة (مرفق ٨).

(٤) الاختبار التطبيقي للتدريب:

يقوم القسم العلمي بإجراء اختبار تطبيقي للطلاب المتدربين وذلك لتقييمهم بإجمالي درجات ٦٠ درجة، حيث يتم تحديد موعد الاختبار ضمن جداول الاختبارات التطبيقية/ العملية. ويتم تشكيل لجان الاختبارات التطبيقية من قبل القسم مع امكانية الاستعانة بممتحنين خارجيين. ويقدم الطالب تقرير شامل عما تم انجازة خلال فترة التدريب ويتم عمل عرض تقديمي بهدف قياس مردود التدريب على الطالب، وكذلك قياس مهارات الطالب في الموضوعات التي تم التدريب عليها تطبيقيا (الأختبار العملي او التطبيقي).





مرفق (۱) تـوصیف مقـرر تـدریـب مـیدانـی (۱)

		١. بيانات المقرر
المستوى: الثانى	اسم المقرر: تدريب (١)	الرمز الكودى: TBM307
عدد الساعات المعتمدة: ٣	2, 21,	التخصص: دراسات سياحية
عدد الساعات: ٦ عملي	الفصل الدراسى : الخريفي	البرنامج: بكالوريوس ادارة الأعمال في السياحة

اكساب الطالب المهارات العملية والتطبيقية التي تمكنه من إعداد وتنظيم البرامج السياحية بما	۲. هدف
يؤهله للعمل بالشركات السياحية المختلفة.	المقرر
ف من تعريس المقرر	٣. المستهد
ترر يكون الطالب نادراً على أن:	بنهاية هذا المف
أ-١ ُحدد أنواع شركات السياحة.	. 1
أ-٢ يتعرف على الأماكن السياحية والأثرية في مصر.	المعلومات والمفاهيم
ب-١ يطبق مهام أعمال شركات السياحة ووكلات السفر.	ب .
ب-٢ يستخدم المصطلحات المهنية باللغة الأجنبية.	المهارات المهنية
ب-٣ يعد البرامج السياحية المختلفةفي مختلف المناطق السياحية	
ب-٤ ينفذ مختلف أنواع البرامج السياحية.	
ج-١ بكتسب مهارات العمل في فريق.	ج.
ج-٢ ينظم مناقشات فعالة.	المهارات العامة
ج-٣ قادر على التعامل مع المشكلات في بيئة العمل.	
ج-٤ ينجز المهام المكلف بها في إطار جدول زمنى محدد.	
ج-٥ يتعامل مع الضغوط .	
لمقرر	٤.محتوي ا
الاسبوع الاول: ورشة عمل عن التدريب وأهميته بالاضافة إلى زيارة ميدانية لشركة السياحة	
التعليمية: التعرف على أنواع شركات السياحة وأقسامها المختلفة.	
الاسبوع الثاني: بزيارة ميدانية للمناطق السياحية بمحافظة الفيوم .	
الاسبوع الثالث:زيارة ميدانية لشركة السياحة التعليمية وتقديم تقرير مفصل عن الزيارة الميدانية.	
الاسبوع الرابع: زيارة ميدانية للمناطق السياحية بمحافظة الأسكندرية.	
الاسبوع الخامس: زيارة ميدانية لشركة السياحة التعليمية وتقديم تقرير مفصل عن الزيارة	
الميدانية .	
الاسبوع السادس: التعرف على الأماكن السياحية والأثرية في مصر.	
الاسبوع السابع: زيارة ميدانية لمدينة رأس سدر .	
الاسبوع الثامن : زيارة ميدانية لشركة السياحة التعليمية وتقديم تقرير مفصل عن الزيارة	





	الميدانية	
التاسع: زيارة ميدانية للمناطق السياحية بمحافظة الإسماعيلية.	الاسبوع	
العاشر زيارة ميدانية لشركة السياحة التعليمية وتقديم تقرير مفصل عن الزيارة الميدانية.	الأسبوع	
الحادي عشر: زيارة ميدانية للمعالم السياحية بمدينة القاهرة	الاسبوع	
الثاني عشر: زيارة ميدانية لشركة السياحة التعليمية وتقديم تقرير مفصل عن الزيارة	الاسبوع	
	الميدانية	
يم والتعلم	التعا	ه. أساليب
محاكاة	-	
تعلم ذاتى	_	
التدريب العملي بشركات السياحة.	_	
زيارات ميدانية	_	
	لطلاب	٦.تقويم ا
امتحان تطبيقي ٦٠ درجة	-	الأساليب
أعمال فصلية ٢٠ درجة (تقييم الطالب من المشرف الخارجي درجات١٠- تقييم	_	المستخدمه
الطالب من المشرف الداخلي ١٠ درجات)		
امتحان شفوي ۲۰ درجة	_	
امتحان تطبيقي نهاية الفصل الدراسى	_	التوقيت
أعمال فصلية طوال أسابيع الفصل الدراسي	_	
امتحان شفوي نهاية الفصل الدراسي	_	





مرفق (۲) تـوصیف مقـرر تـدریـب مـیـدانـی (۲)

(7)	و بدریب میدانی	توصیف مفرر	٧. بيانات المقرر
01291	(2)	TDA	
المستوى: الثانى	اسم المقرر: تدريب (2)		الرمز الكودى: 1407
عدد الساعات المعتمدة: ٣	الفصل الدراسى : الربيعي		التخصص: دراسات س
عدد الساعات: ٦ عملي		ادارة الأعمال في السياحة	
من تظيم وتسعير وتتفيذ البرامج			۸. هدف
ل مع العملاء.	شركات السياحية المختلفة والتعاه		المقرر
		ف من تدريس الم	
		نرر يكون الطالب نادراً على	بنهایه هدا المق
		أ-١ حدد قواعد العمل في	ا. المعلومات
		أ-٢ يحدد أنواع الشركات الس	والمفا هيم
	فتلفة للأقسام في شركات السياحا	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
، شركات السياحة ووكالات السفر .			ب. المهارات
	كات السياحة ووكلات السفر.		المهنية
المختلفة.	ة المختلفة في المناطق السياحية		
	إمج السياحية.	ب-٤ ينفذ مختلف أنواع البر	
		ج-١ يكتسب مهارات العمل	ج· المهارات
، أعمال شركات السياحة.	التكنولوجيا الحديثة والانترنت في		العاْمة
ج-٣ يكتسب مهارات ادارة الوقت.			
		ج-٤ يتواصل مع الآخرين.	
	ها في إطار جدول زمني محدد.	ج-٥ ينجز المهام المكلف بـ	
		المقرر	۱۰. محتوي
حية والخدمات التي تقدمها والبرامج	الأنواع المختلفة للشركات السياء		
		المختلفة .	
. (خدمات النقل)	ى قواعد تسعير البرامج السياحية		
	و لإحدى الشركات السياحية.		
(خدمات الاقامة والاعاشة)	قواعد تسعير البرامج السياحية.	الأسبوع الرابع: التعرف على	
	ة ميدانية لإحدى الشركات السياء		
,	ى قواعد تسعير البرامج السياحية		
	ميدانية لإحدى الشركات السياحي	الأسبوع السابع: القيام بزيارة	
ة العامة للتتشيط السياحي للتعرف	ة لوزارة السياحة والهيئة المصري	الاسبوع الثامن: زيارة ميدانيا	
ركات السياحة.	زاخيص التي تحكم العمل في ش	على القوانين والتشريعات والذ	
	لمطار القاهرة الدولي.	الاسبوع التاسع: زيارة ميدانية	





الأسبوع العاشر: زيارة ميدانية لإحدى الشركات السياحية.	
الاسبوع الحادى عشر :القيام بزيارة ميدانية لإحدى الشركات السياحية.	
الأسبوع الثاني عشر: القيام بزيارة ميدانية لإحدى الشركات السياحية.	
الاسبوع الثالث عشر: المشاركة بعمل تنظيم لبرنامج سياحي وتسعيره.	
ب التعليم والتعلم	١١. أسالي
– محاكاة	
– تعلم ذاتی	
– التدريب العملي بشركات السياحة.	
– زیارات میدانیة	
الطلاب	۱۲. تقویم
– امتحان تطبیقی ۲۰ درجة	الأساليب
- أعمال فصلية ٢٠ درجة (تقييم الطالب من المشرف الخارجي درجات١٠- تقييم	المستخدمه
الطالب من المشرف الداخلي ١٠ درجات)	
– امتحان شفوي ۲۰ درجة	
- 'متحان تطبيقي نهاية الفصل الدراسي	التوقيت
 أعمال فصلية طوال أسابيع الفصل الدراسي 	
– امتحان شفوي نهاية الفصل الدراسي	





مرفق (۳) توصیف مقرر تدریب میدانی (۳)

(1)	ي تدريب سيد اتي	<u>,,, </u>	١٣. بيانات المقرر
المستوى: الثالث	اسم المقرر: تدريب ميداني (3)	TBN	الرمز الكودى: 1508
عدد الساعات المعتمدة:٣	2 + 11 (, 11 + 21)	ياحية	التخصص: دراسات س
عدد الساعات: ٦ عملي	الفصل الدراسى : الخريفى	ادارة الأعمال في السياحة	البرنامج: بكالوريوس
ن تسويق وبيع البرامج السياحية	عملية والتطبيقية التى تمكنه مز	اكساب الطالب المهارات ال	۱٤. هدف
حية وادارة العلاقات العامة في	دمها الشركات والمنشأت السيا	ومختلف الخدمات التى تق	المقرر
		المؤسسات السياحية .	
	المقرر	هدف من تدریِس ا	١٥. المست
	أن:	رر يكون الطالب نادراً على	بنهاية هذا المق
	شركات السياحة.	أ-1 كدد قواعد العمل في	أ. المعلومات
	ﯩﻮﻳﻖ .	أ-٢ يحدد أسس ومبادئ التس	والمفاهيم
ىأت السياحية.	اليب التسويقية المختلفة في المنث	أ-٣- يصنف الأدوات والأس	
شركات السياحة ووكالات السفر.	نية التي قد تساعده في العمل في	ب- ١ يمارس العلاقات المهن	ب. المهارات
	كات السياحة ووكلات السفر.	ب-٢ يطبق مهام أعمال شر	المهنية
	ت المختلفة للمنشأت السياحية .	ب-٣ يقوم بالتسويق للخدماه	
	عامة للمنشأت السياحية.	ب-٤ عد خطط العلاقات ال	
	في فريق.	ج-١ يكتسب مهارات العمل	ج. المهارات
			العامة
	لوقت.	ج-٣ يكتسب مهارات ادارة ا	
		ج-٤ يتواصل مع الآخرين.	
	ها في إطار جدول زمنى محدد.	ج-٥ ينجز المهام المكلف بـ	
		المقرر	۱۱. محتوي
	أساسيات ومبادئ التسويق	الاسبوع الأول: التعرف على	
	ة لإحدى الشركات السياحية.		
السياحى كأحد عناصر المزيج	على الأشكال المختلفة للمنتج	الاسبوع الثالث: التعرف ع	
		التسويقي السياحي .	
	ميدانية لإحدى الشركات السياحية	الاسبوع الرابع: القيام بزيارة ه	
تج السياحي كأحد عناصر المزيج	لمى قواعد وسياسات التسعير للمن		
		التسويقي السياحي .	
	ية لإحدى الشركات السياحية.	الأسبوع السادس: زيارة ميدان	
ة السياحى كأحد عناصر المزيج	ى قنوات التوزيع المختلفة للمنتج	الاسبوع السابع: التعرف عل	





التسويقي السياحي .	
الاسبوع الثامن: : زيارة ميدانية لإحدى الشركات السياحية	
الأسبوع التاسع: التعرف على وسائل وأدوات الترويج للمنتج السياحي كأحد عناصر المزيج	
التسويقي السياحي .	
الاسبوع العاشر: زيارة ميدانية لإحدى الشركات السياحية.	
الأسبوع الحادى عشر : التسويق الاليكتروني للمنتج السياحي.	
الاسبوع الثاني عشر: ورشة عمل لاستخدام وسائل التواصل الاجتماعي في التسويق للمنتج	
السياحي.	
ب التعليم والتعلم	۱۷. أسالي
– محاكاة	
– تعلم ذاتی	
– التدريب العملي بشركات السياحة.	
– زیارات میدانیة	
ا لـطلاب	۱۸. تقویم
– امتحان تطبیقی ۲۰ درجة	الأساليب
- أعمال فصلية ٢٠ درجة (تقييم الطالب من المشرف الخارجي درجات١٠- تقييم	المستخدمه
الطالب من المشرف الداخلي ١٠ درجات)	
 امتحان شفوي ۲۰ درجة 	
- 'متحان تطبيقي نهاية الفصل الدراسى	التوقيت
 أعمال فصلية طوال أسابيع الفصل الدراسي 	
– امتحان شفوي نهاية الفصل الدراسي	





مرفق (۱) توصیف مقرر تدریب میدانی (۱۶)

(2)	<u>ِ بدریب میدانی</u>	وصیف معرر	١٩. بيانات المقرر
المستوى: الثالث	اسم المقرر: تدريب ميداني (4)	TBN	الرمز الكودى: 1606
عدد الساعات المعتمدة:٣		ىياحية	التخصص: دراسات س
عدد الساعات: ٦ عملي	الفصل الدراسى: الربيعى	ادارة الأعمال في السياحة	
ن اختیار وحجز وتسعیر رحلات	عملية والتطبيقية التى تمكنه مر	اكساب الطالب المهارات ال	۲۰. هدف
ت الطيران للعميل بما يمكنه من	ة المعلومات المتاحة عن خدماه	الطيران المختلفة وتقديم كاف	المقرر
	السفر والسياحة.	العمل في شركات ووكالات	
		هدف من تدریس ا	
		رر يكون الطالب نادراً على	بنهاية هذا المق
	شركات الطيران.	أ-1 حدد قواعد العمل في	ا. المعلومات
	مير خدمات الطيران .	أ-٢ يحدد أسس ومبادئ تسه	والمفاهيم
الجوى.	ات والسياسات التي تحكم النقل	أ-٣- يحدد القوانين والتشريع	
شركات وكالات السفر .	نية التي قد تساعده في العمل في	ب-١ يمارس العلاقات المهن	ب. المهارات
	ات الطيران.	ب-۲ يطبق مهام حجز خدم	المهنية
	الطيران المختلفة .	ب-٣ يمارس تسعير خدمات	
جوى.	ة لحجز وتسعير خدمات النقل الم	ب-٤ يطبق القواعد المختلفة	
	ف <i>ي</i> فريق.	ج-١ يكتسب مهارات العمل	ج · المهارات
1 1 1 1 mile 2 1 2 1 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2			العامة
ج-٣ يكتسب مهارات ادارة الوقت.			
		ج-٤ يتواصل مع الآخرين.	
	ها في إطار جدول زمنى محدد.	ج-٥ ينجز المهام المكلف بـ	
		المقرر	۲۲. محتوي
مات التي تقدمها	أنواع شركات النقل الجوى ةالخد		
	ة لإحدى الشركات السياحية.		
	أساسيات اصدار تذاكر الطيران		
	 الشركات السياحية. 		
,	لى أساسيات حجز تذاكر الطيران		
	ية لإحدى الشركات السياحية		
	، أساسيات تسعير تذاكر الطيران		
	و الشركات السياحية.		
	المركز التدريب الرئيسي لشركة		
ركاب للتعرف على الخدمات التي	بة لمطار القاهرة الدولى صالة ال	الأسبوع العاشر: زيارة ميداني	





تقدمها شركات الطيران لعملائها في المطار.	
الاسبوع الحادى عشر: التدريب على برنامج أماديوس	
الاسبوع الثاني عشر:: التدريب على برنامج أماديوس	
ب التعليم والتعلم	۲۳. أساليا
– محاكاة	
- تعلم ذاتی	
– التدريب العملي بشركات السياحة.	
– زیارات میدانیة	
الطلاب	۲۶. تقویم
الطلاب - امتحان تطبیقی ۱۰ درجة	الأساليب
- امتحان تطبیقی ۱۰ درجة	الأساليب
- امتحان تطبيقي ٦٠ درجة - الطالب من المشرف الخارجي درجات١٠- تقييم - أعمال فصلية ٢٠ درجة (تقييم الطالب من المشرف الخارجي درجات١٠- تقييم	الأساليب
 امتحان تطبيقي ٦٠ درجة أعمال فصلية ٢٠ درجة (تقييم الطالب من المشرف الخارجي درجات ١٠ تقييم الطالب من المشرف الداخلي ١٠ درجات) 	الأساليب
- امتحان تطبيقي ٦٠ درجة - أعمال فصلية ٢٠ درجة (تقبيم الطالب من المشرف الخارجي درجات١٠- تقبيم الطالب من المشرف الداخلي ١٠ درجات) - امتحان شفوي ٢٠ درجة	الأساليب المستخدمه





مرفق (٥) تقرير متابعة للتدريب الميداني (أسبوعى)

مدى إلتزام	ساعات	أيام التواجد	اسم مكان	الفرقة	اسم الطالب	م
الطالب	التواجد	_	التدريب			
						١
						۲
						٣
						٤
						٥
						٦
						٧
						1
						٨
						_
						٩
						,
						١.

			لتدريب:	أثناء فترة ا	الطلاب	التى تواجه	المشكلات	أهم
• • • • • •	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	٣	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	•••••	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	1	
• • • • • •	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	£	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	•••••		۲	
) القسم	رئيس		س	بئة التدري	ع عضو هي	توقي	





مرفق (٦) تقرير التدريب الميداني من قبل المشرف الخارجي

			بب اعتباعي من	·		
الدرجة/١٠	أهم المهام والمسئوليات	فترة	اسم مكان	الفرقة	اسم الطالب	م
		التدريب	التدريب			
						١
						۲
						٣
						٤
						٥
						٦
						٧
						٨
						٩
						١.

ىفة عامة:	لطالب بص	عملية التدريب ل	ملاحظات عن
			-1
			-7
			-٣
			- ٤
		المشرف	توقيع

توقيع رئيس القسم





مرفق (٧) تقرير التدريب الميداني من قبل المشرف الداخلى

الدرجة/١٠		فترة	اسم مكان	الفرقة	اسم الطالب	
1 1/3-4,5-1	الم المهام والمستويات			,عرب	اسم است	م
		التدريب	التدريب			
						١
						۲
						٣
						٤
						٥
						٦
						٧
						٨
						٩
						١.

	فة عامة:	لطالب بص	ملاحظات عن عملية التدريب لـ
			-1
			-۲
			-r
			- ٤
			توقيع المشرف
(/	مرفق (١		

توقيع رئيس القسم





استمارة الأختبار الشفوى لتقييم التدريب الميداني لطلاب قسم الدراسات السياحية

اسم الطالب: المستوى: كود المقرر: الفصل الدراسى

تاريخ الامتحان

٥	ŧ	٣	۲	١	معايير التقييم	م
					مظهر الطالب وسلوكه	١
					الإلمام بالمصطلحات الأجنبية	۲
					مهارات فنية رمهنية	٤
					مهارات شخصية	٥

الدرجة (درجة من ٢٠):

لجنة التقييم:

−1

-۲

-٣

رئيس القسم